

FAMILIE BEDRIJF

IN BEELD

EEN UITGAVE OVER
AANNEMERSBEDRIJF GEBR. MEIJERINK

kwaliteit als traditie

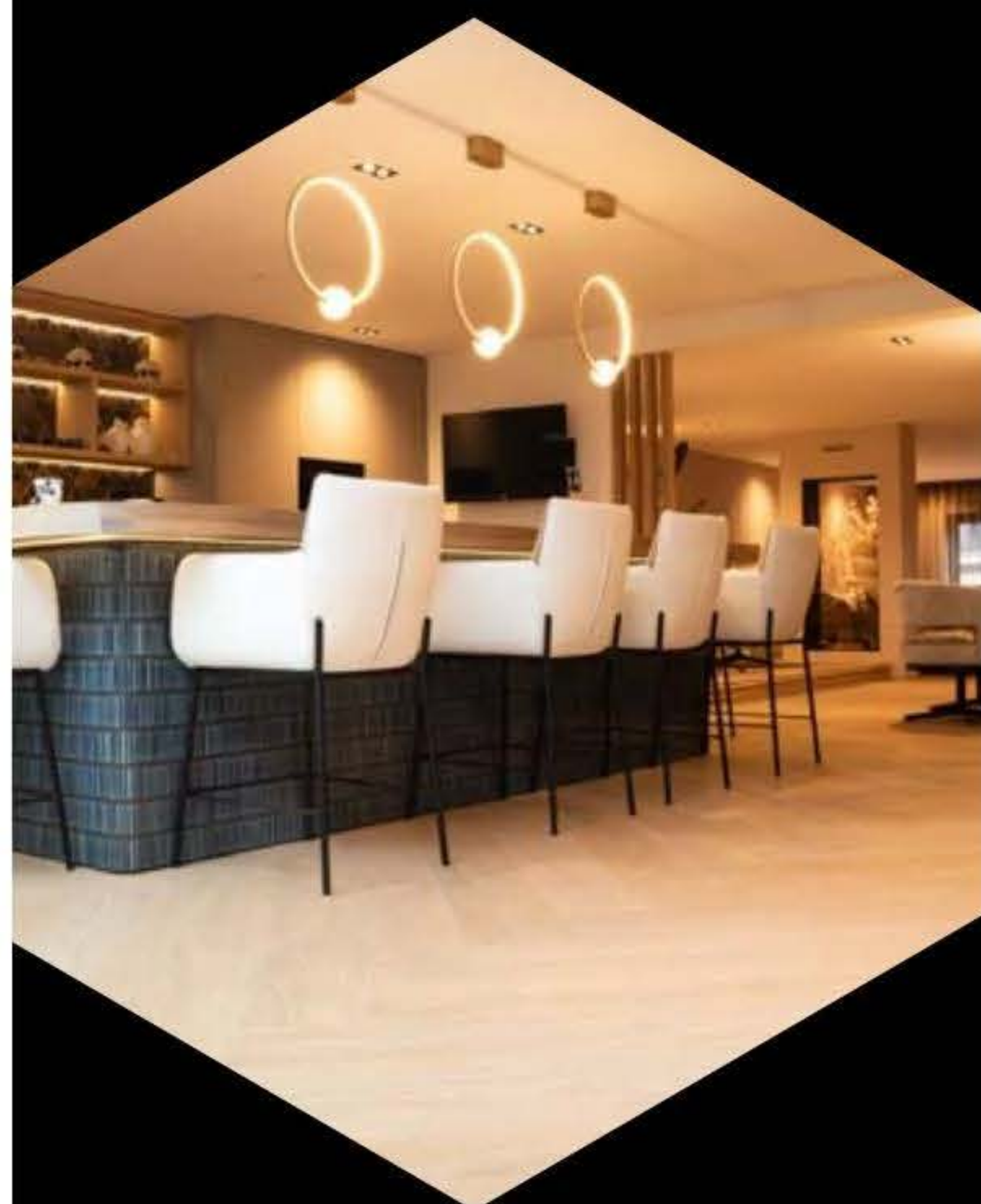
KLANT AAN HET WOORD
JE HOEFT NERGENS ACHTERAAN

ARCHITECT AAN HET WOORD
ZE DOEN NIET MOEILIK ALS ER EENS EEN
STOPCONTACT OMGEZET MOET WORDEN





Made By
ZONWERING
info@madeby-me.nl



**Made by ME bouwt mee
aan uw droomhuis!**

- Raamdecoratie
- Vloeren
- Gordijnen
- Rolluiken
- Zonwering

📍 Oldenzaalsestraat 740 | 7524 AG Lonneker
☎ 06 49 55 77 96 | 06 36 04 75 59 |
✉ info@madeby-me.nl
🌐 www.madeby-me.nl



Beste lezers,

De laatste jaren zien we een duidelijke herwaardering van het familiebedrijf. Ons vakblad heeft tot doel om voorbeelden van dit type bedrijven op te sporen en te presenteren. Prachtige parels in alle takken van de economie. Familiebedrijven worden namelijk gekenmerkt door een hechte keten, gefundeerd op gedegen bedrijfsvoering, passie, hoge betrokkenheid van de medewerkers en een directie die het langetermijnbelang voor op stelt. Familiebedrijf in Beeld is uitgever van boeken en bladen van deze bedrijven die we graag in het zonnetje zetten. Zo mochten wij het verhaal maken over Aannemersbedrijf Gebroeders Meijerink aan de Meijerinksweg in Lonneker, tegen Enschede. Sinds 1806, de Franse tijd! Inmiddels staat Rik Meijerink op het punt om het roer over te nemen van vader Peter, waarmee Rik de zevende generatie Meijerink gaat worden. Er is natuurlijk ontzettend veel gebeurd in al die jaren maar één ding bleef onveranderd: kwaliteit als traditie. Aan alles merk je dat dit bouwbedrijf uiterst secuur te werk gaat. Dat zegen wij niet alleen, dat zeggen vooral de klanten en de leveranciers die dagelijks met Meijerink werken. In dit magazine komen ze uitgebreid aan het woord.

Veel leesplezier,

Govert Lagrouw

Uitgever & hoofdredacteur Familiebedrijf in Beeld



COLOFON

Familiebedrijf in Beeld

Ippelseweg 14
4255 HZ Nieuwendijk
T 0183-401078
M 06-51200448
info@familiebedrijfbeeld.nl
www.familiebedrijfbeeld.nl

Realisatie, tekst en coördinatie

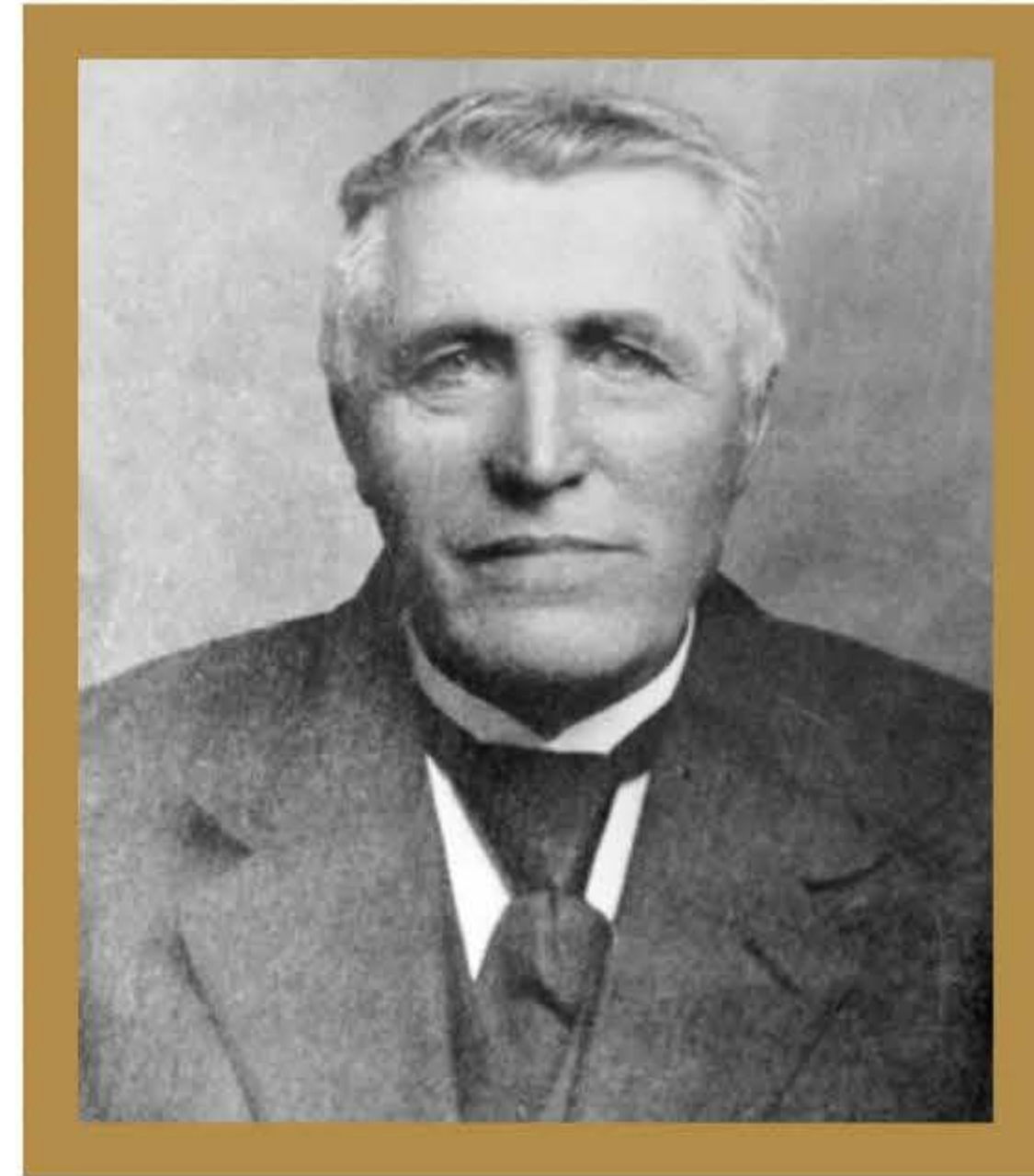
Govert Lagrouw
Eindredactie
Govert Lagrouw
Fotografie
Fotografie: Frans-Jan Fortunati

Vormgeving en opmaak

Uitgeverij Familiebedrijf in beeld
Sales
Fred van Kuyen, 06 14 44 19 73
www.aannemer-meijerink.nl

DOORD IN

- 06_ Kwaliteit als traditie
Peter Meijerink is de zesde generatie
- 10_ Timmerlui aan het woord
De mannen die het maken
- 15_ Klant aan het woord
Je hoeft nergens achteraan
- 14_ Opdrachtgever aan het woord
In de brand uit de brand
- 18_ Leverancier aan het woord
Ster Kozijn kiest voor Meijerink en vice versa
- 19_ Onderwijs aan het woord
In de bouw heb je altijd werk



3e generatie Hendrik Meijerink

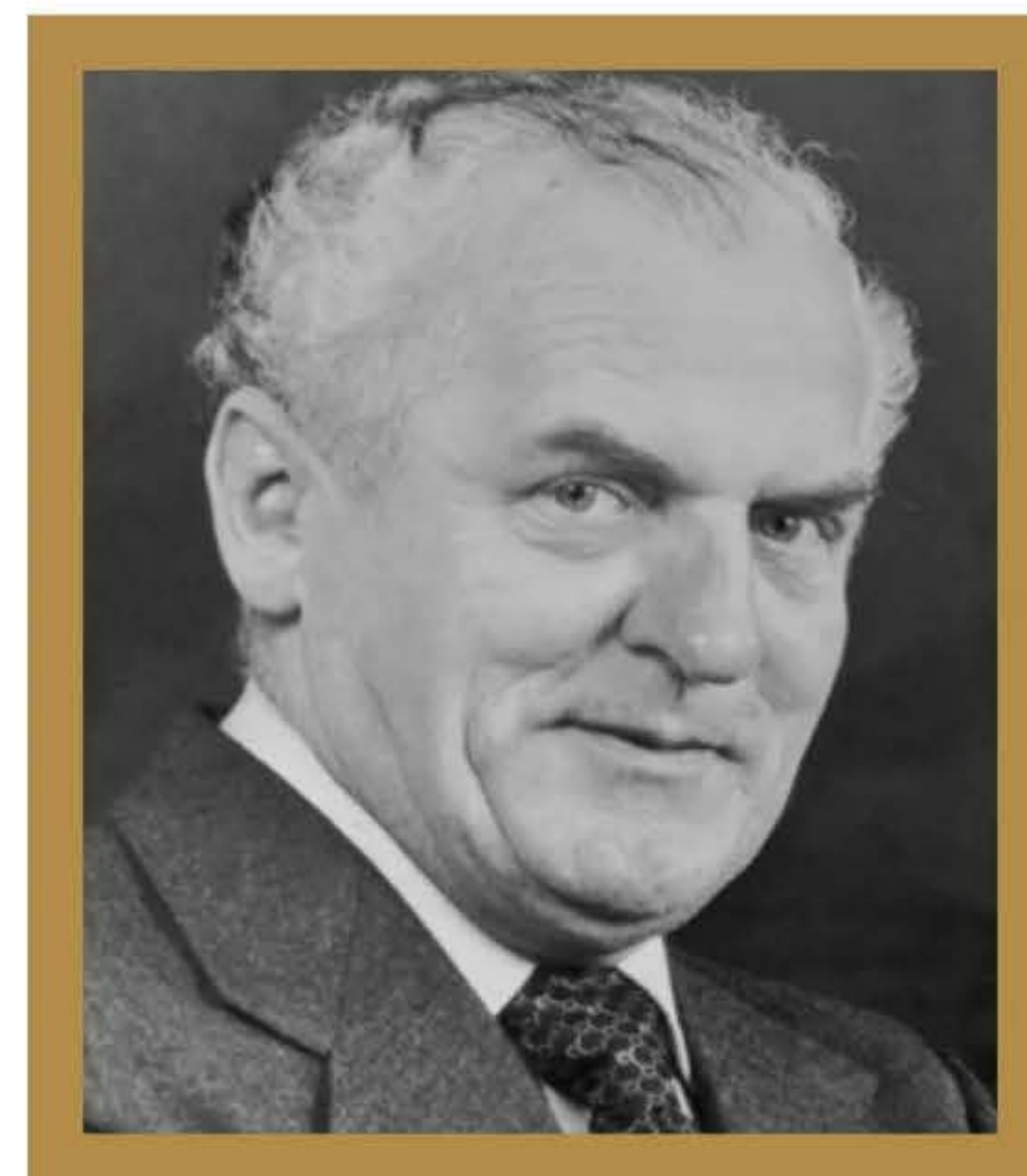




4e generatie Hendrik Meijerink



4e generatie Herman Meijerink, opa Peter

5e generatie Hendrik Meijerink
(vader van Peter)

Identiteit & bescherming

21



- 20_ Werkvoorbereiders aan het woord
Een goede voorbereiding is het halve werk
- 22_ Kayser bedrijfskleding aan het woord
Professionele uitstraling en beter voor de mens
- 23_ Leverancier aan het woord
Bijzondere band en bijzonder beton
- 24_ Architect aan het woord
Ze doen niet moeilijk als er eens een stopcontact omgezet moet worden.
- 25_ Bouwadviseur aan het woord
Duizend kuub in zes maanden sleutelklaar
- 26_ Gesprekspartner aan het woord
De mens achter de cijfers
- 28_ Projecten
Bouwplannen? Deze klanten gingen u voor.

Kwaliteit als traditie

Het hart van Aannemersbedrijf Gebr. Meijerink was en is nog steeds de timmerwerkplaats. Houtbewerking is de basis van dit bedrijf. Ook eigenlijk niet zo vreemd als je weet dat het bedrijf al eeuwenlang midden in de Twentse bossen staat.

Ans Meijerink

Peter Meijerink



We spreken met de zesde (Peter) en zevende (Rik) generatie van familiebedrijf Gebr. Meijerink. De eerste officiële inschrijvingsakte bij de kamer van koophandel dateert uit 1926. Jammer dat zo iets in 1806 nog niet verplicht was. Jan Meijerink begon toen als timmerende boer voor zichzelf met het vervaardigen van huifkarren, doodskisten, deuren en eigenlijk alles wat je van hout kon maken. Een totaal andere tijd. Napoleon was nog in aantocht. Enfin, de Meijerinks hebben het allemaal overleefd. Grondlegger Jan (1) gaf het stokje door aan zoon Gerardus (2) waarna achtereenvolgens Hendrik (3), Herman en broer Hendrik (4) (de naamgevers van Gebroeders Meijerink), Hendrik (5), zoon van Herman en vader van de huidige directeur Herman Peter (6) aan de lat stonden. Momenteel staat het bedrijf weer voor zo'n leiderschapstraditie. Zoon Rik (29 jaar) wordt klaargestoomd om het bedrijf voort te zetten. Een heikel proces waarin alle betrokkenen zorgvuldig te werk gaan. Samen met een coach bereiden pa en zoon zich voor op heel andere rollen. Van directeur (pa) tot werknemer en van zoon tot directeur (Rik).

KWALITEIT ALS TRADITIE

Andere tijden. Wat altijd is gebleven is de passie om het goed te doen. Mooi te maken en kwaliteit leveren. Klinkt simpel, want wie wil dat nou niet? Maar als je zoals de Gebr. Meijerink al meer dan 200 jaar huizen bouwt, verbouwt en renoveert moet je wel iets kunnen. Kwaliteit als traditie. Opmerkelijk is de huidige omvang van het bedrijf, 20 medewerkers, terwijl in het verleden de teller meestal bleef hangen bij een paar man. Peter: "Meijerink heeft altijd graag zelf haar producten gemaakt. Daarom hebben wij altijd gezocht naar gekwalificeerd personeel. Geen massa. Geen serie-werk. Wij hebben nog steeds een eigen timmerwerkplaats. Dan ben je flexibel. Daar komt steeds meer vraag naar. Veel bouwbedrijven zijn daarmee gestopt en kopen alles in. Wij maken het liever zelf. Dan heb je optimale controle over het proces en de kwaliteit. Natuurlijk, dat is een keuze maar wij willen niet anders."

TIJDEN VERANDEREN

Van een nieuwe voordeur tot een dakkapel, van een serre tot een renovatie van oude boerderijen. Meijerink is wat dat betreft een erkende naam in de regio. Na het vroeg overlijden van haar man Hendrik in 1980 wist de moeder van Peter, Marietje, samen met een medewerker het bedrijf door de economische crisis van de begin jaren tachtig te loodsen.



DTE Roofing
Ingenieur Schiffstraat 55
7547 RE Enschede
Tel. 053-4344180
E-Mail: info@dteroofting.nl
www.dteroofting.nl

Sinds 1995 is VHT Automatisering & Telecom B.V. een gedreven, no nonsense Full Service ICT partner voor de langere termijn. Vanuit onze vestiging op het bedrijventerrein Westermaat Zuid-Oost in Hengelo, richten onze specialisten van tegenwoordig zich op het adviseren, ontwerpen, leveren, implementeren en beheren van hoogwaardige ICT-, internet en telecomoplossingen.

BIJ VHT denken wij altijd mee en staan voor je klaar. Door slimme inzet van ICT helpen wij onze klanten met het realiseren van hun doelstellingen. Wij zijn trots dat uit ons gevarieerde klantenbestand Aannemersbedrijf Gebr. Meijerink BV al meer dan 25 jaar hiertoe behoort.

Ons team staat altijd voor u klaar en heeft één doel: een tevreden klant.

Alle ICT onder één dak!



Automatisering

Cloud

Voip/telefonie



Ter Woerds Afbouw & Schilderwerken

WIE ZIJN WIJ?

Bij Ter Woerds Afbouw & Schilderwerken staan wij garant voor hoogwaardige afwerking en duurzaam vakwerk. Wij zijn de specialist in complete afbouwprojecten. Jarenlange ervaring en oog voor detail bieden wij een breed scala aan diensten waarmee we uw project tot een succes maken! Bij ons familiebedrijf draait alles om vertrouwen, samenwerking en een fijne werksfeer. We geloven dat een gezellige en hechte omgeving de basis is voor het leveren van topkwaliteit. Kwaliteit, veiligheid en betrokkenheid staan bij ons voorop!

Disciplines

- ✓ Gevelisolatie
- ✓ Cementdekvloeren
- ✓ Binnenstucwerk
- ✓ Buitenstucwerk
- ✓ Ytong panelen
- ✓ Metal stud
- ✓ Tegelwerk
- ✓ Schilderwerken



Gegevens

Adres
PARALLELWEG 36

Telefoon
0545-291939

Email
info@terwoerds.nl

website
www.terwoerds.nl

Ter Woerds
Afbouw & Schilderwerken



Rik Meijerink

Gemeente Lonneker
Ingekomen
den 29. SEP. 1914
3^e afdeling
N^o 1050 B & W.

Heeren Burgemeester en Welhouders
van
Lonneker.

Peter slaagde in 1985 voor zijn diploma HTS Bouwkunde en ging direct het bedrijf in en naam de zaak over. Vanaf 1995 bouwde hij samen met echtgenote Ans het bedrijf verder uit tot wat het nu is. Het is voor Peter en Ans nu tijd om te kijken naar de toekomst. "Als klein mannetje stond hij met open mond te kijken als er beton gestort werd", aldus pa. In tegenstelling tot zijn vader heeft Rik eerst een paar jaar buitenshuis gewerkt bij VolkerWessels. Grote projecten waarin hij veel verantwoordelijkheid kreeg. "Ik heb daar gezien hoe je een bouwplaats efficiënt organiseert. Maar ik merkte ook dat ik op een gegeven moment puur een manager werd. Steeds minder feeling met de werkvloer. En dat miste ik toch. Ik ben meer van de techniek."

NIEUWE ACCENTEN EN INNOVATIES

Het familiebedrijf van vader Peter trok hem meer dan de grote bouw. Als 25-jarige jongeman kwam zoonlief toch op de loonlijst te staan bij senior. Inmid-

dels zijn we vier jaar verder en staat hij op de drempel van een nieuwe rol als DGA van het familiebedrijf. Rik is niet van plan om alles anders te gaan doen. Wel nieuwe accenten. Wat hem betreft, naast verbouwingen en onderhoudswerk, nog wat meer bedrijfshallen of nieuwbouwprojecten. Het is bij Rik allemaal net een slagje groter dan bij vader Peter. Rik omarmt de nieuwe tijd. "Ik probeer zoveel mogelijk gebruik te maken van modern materieel. We hebben pas een 10 ton bouwkraan gekocht. Ik wil de jongens op de werkvloer zoveel mogelijk ontzien. Zo licht mogelijk tillen. Ze zijn nog lang geen 67." Tekenen in AutoCAD, 3D, BIM, het zijn allemaal moderne tools om het bouwproces rimpelloos te laten verlopen. Met zijn ervaring tijdens zijn jeugd jaren op de bouw, zijn diploma hbo Bouwkunde en drie jaar werkervaring bij een grote bouwer was Rik al prima voorbereid. Klaar om de volgende stap te nemen. Pa leerde het vak in een andere tijd.

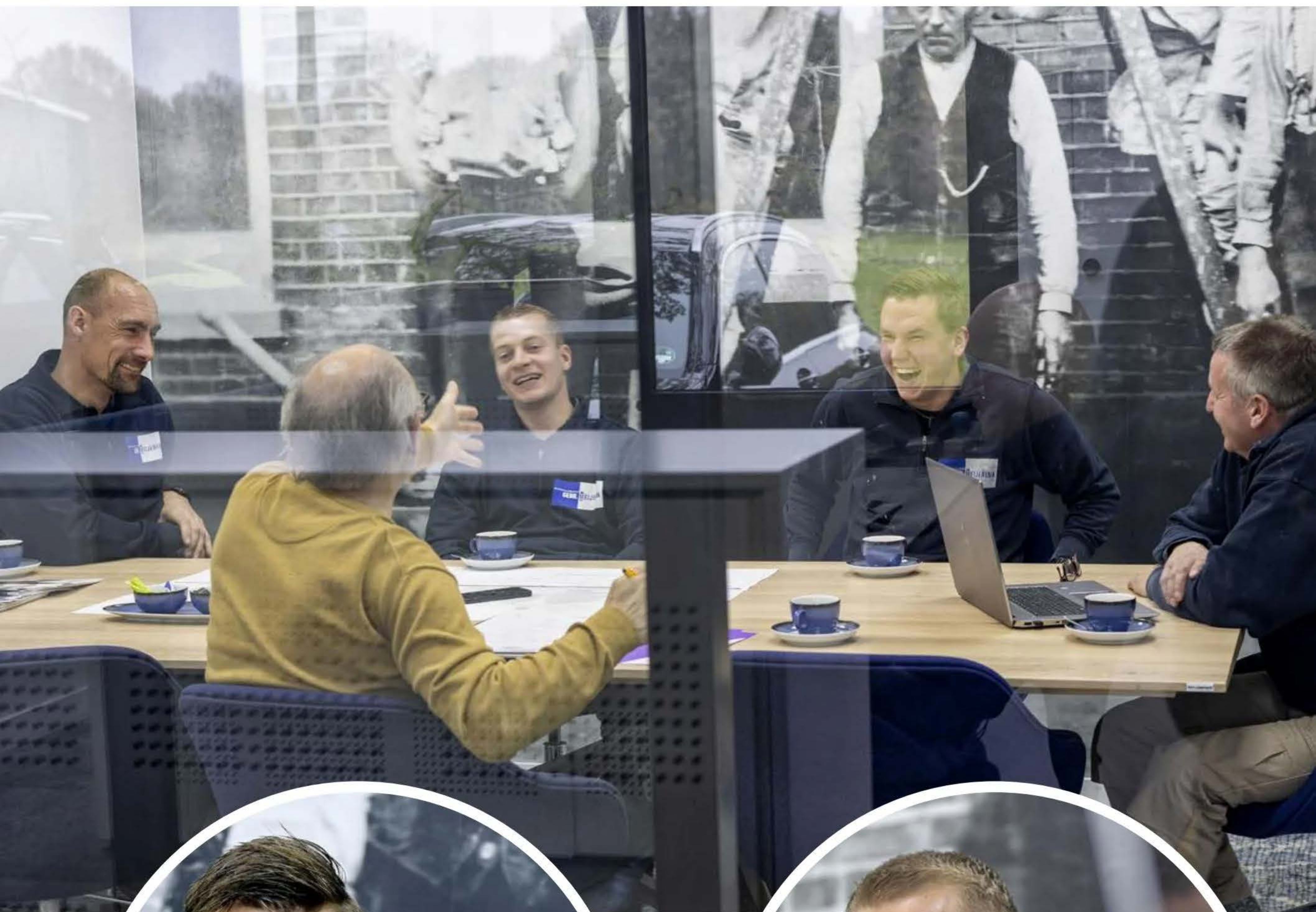
LESSEN VAN VADER EN DUURZAAMHEID IN DE TOEKOMST

Midden jaren tachtig kwam hij aan het roer. "Ik wist van niks." Maar een echte Meijerink laat zich niet kisten. "Je moet altijd je afspraken nakomen, kwaliteit leveren en hard werken." Dat laatste, hard werken, heeft Rik zeker van Peter geleerd. Net als flexibel en klantgericht denken. Ook met je tijd meegaan. Omgaan met nieuwe ontwikkelingen als duurzaamheid. Voor Rik de gewoonste zaak van de wereld. "Steen, staal en hout als afvalstromen worden keurig gescheiden. We werken veel met duurzame (isolatie) materialen maar ook herbruikbare materialen. Of wat te denken van biobased (natuurlijke materialen) en vlas. We gaan steeds meer naar no waste en cradle to cradle." Het enthousiasme voor nieuwe, natuurlijke toepassingen spat ervan af als je met hem praat. Ook weer niet zo vreemd als je die prachtig natuurlijke omgeving ziet waarin het bedrijf is gevestigd.

om met streekvolken onder de naam
Meijerink

W. J. Meijerink

De mannen die het maken



Bart



Tim

Het hart van Aannemersbedrijf Gebr. Meijerink was en is nog steeds de timmerwerkplaats. Houtbewerking is de basis van dit bedrijf. Ook eigenlijk niet zo vreemd als je weet dat het bedrijf al eeuwenlang midden in de Twentse bossen staat.

Kozijnen, ramen, deuren, trappen, prefab dakkappen en schuifpuien, alles waar ook maar een snufje hout aanzit komt van Meijerink zelf. We spraken met de mannen die iedere dag al dit moois mogen maken. Nestor van het viertal is Gerald Hogt (57) die al 32 jaar aan Meijerink is verbonden. Een ambachtsman pur sang. Het timmervak werd hem met de paplepel ingegeven. Vader Hendrik, ook timmerman bij Meijerink, nam Gerald al op jonge leeftijd mee naar de werkplaats. Het was voor hem dan ook nooit een vraag wat voor beroep hij later, wilde worden: timmerman natuurlijk! En om de traditie voort te zetten werkt Gerald's zoon Bart (24) ook als timmerman bij Meijerink.

VAKMANSCHAP IN DE TIMMERWERKPLAATS

In Twente valt de appel blijkbaar nooit ver van de boom. Hoe makkelijk is dat nou voor Bart om onder het vaderlijk gezag te moeten werken? Bart: "Dat valt wel mee hoor. Natuurlijk hebben we wel eens discussie over het werk, maar nooit ruzie. En ja, ik moet eerlijk zeggen, hij weet het vaak toch wel ietsje beter." Net als vader Gerald werkt Bart in de timmerwerkplaats. Wie daar eens binnenloopt proeft gelijk de sfeer van het bedrijf: overall staan houten kozijnen en gevelelementen klaar, liggen er voorbewerkte stapels hout te wachten op verwerking en is de vloer bezaaid met krullen. De roldeur staat altijd omhoog de frisse boslucht in te ademen. Het fijnere werk, daar zijn Gerald en Bart toch het meest van gecharmeerd. Zoals restauratiewerk. Bart: "Of gebintwerk van grote eiken palen waar verbindingsgaten (pen-gat) in gemaakt moeten worden. Allemaal handwerk."

RESTAURATIES EN BIJZONDER HOUTWERK

Gerald weet nog goed dat in zijn jonge jaren bijna alles met de hand moest. "Tegenwoordig werken we meer met machines. Onze werkplaats is up-to-date, we hebben ook diverse CNC-gestuurde machines en een kraanbaan. Dat gaat sneller en je lichaam houdt het langer vol. Dat moet ook wel want tegenwoordig moeten die jongens tot hun 67ste jaar doorwerken."

IN DE KERN VAN DE ZAAK

Net als Bart is ook collega Tim Peterinck (26) als leerling bij Meijerink begonnen. Hij werkt buiten op de bouw waar hij met collega Marcel Bisschops kozijnen plaatst en leidinggeeft aan het hele bouwproces. "Bij Meijerink ben je als timmerman gelijk meewerkend uitvoerder. Dat maakt het werk ook zo leuk en veelzijdig. In overleg met de projectleider en de werkvoorbereiders zorg je dat de materialen en onderaannemers tijdig op de bouw aanwezig zijn. Soms heb je op een dag zoveel georganiseerd dat je 's avonds denkt, "Wat heb ik nou eigenlijk gedaan vandaag?" Als vriend van Rik kwam hij al op jonge leeftijd bij Meijerink binnen waar good old Gerald zijn leermeester werd. "Op school timmer je alles van tekeningen, die lijnen kloppen natuurlijk precies. Maar als je een huis moet restaureren lopen de lijnen nooit gelijk. Ze zijn in de loop der jaren lichtjes kromgetrokken. "Gewoon eromheen timmeren" heb ik van Gerald geleerd. Op het oog, niet van tekening want die rechte lijnen lopen juist in een bochtje."



Marcel



Gerald

Dé digitale oplossing voor bouwprocessen.

-  Opleveren
-  Kwaliteitsborging
-  Veiligheidsinspecties
-  Garanties
-  Toolboxes
-  KAM/VGM Planner

‘Geweldige opname tool voor kwaliteitsborging en opleveren. Ontwikkelt zich nog steeds. Bij vragen een goed bereikbare helpdesk.’

www.stasoftware.nl

**HOUTPLEX B.V.**
IMPORTEUR HARDHOUT
HOUT VOOR WIE DUURZAAM BOUWT

WIE ZIJN WIJ

Al meer dan 45 jaar behoort Houtplex tot één van de meest toonaangevende importeurs van tropisch hardhout in Nederland. Houtplex is onderdeel van de Wood United Group en gevestigd in Haaksbergen. Hier beschikt Houtplex over kantoren en opslagloodsen van 15.000 m2. Daarnaast beschikken wij over een eigen productielocatie 5.000 m2 waar wij kunnen vingerlassen, lamineren, schaven en afkorten.

Een professioneel team van ca. 16 medewerkers staat borg voor een snelle orderbehandeling en levering met een optimale service. Ons streven is om voorraadhoudende artikelen tussen één en drie werkdagen door heel Nederland te leveren. Tevens leveren wij rechtstreeks overboord vanuit de havens in Nederland en België.

Kwaliteit, prijs en dienstverlening staan hoog in het vaandel. Uit vrijwel alle werelddelen selecteren onze inkopers onze producten op kwaliteit, zekerheid en continuïteit.

FSC- en PEFC-gecertificeerd

ONZE PRODUCTEN

-  Raamhout
-  Kozijnhout
-  Deurhout
-  Traphout
-  Deurrompen
-  Specials

ONZE DIENSTEN

-  Vingerlassen
-  Lamineren
-  Schaven
-  Afkorten



info@houtplex.nl
+31 53 572 41 05

Industriestraat 40
7482 EZ Haaksbergen

www.houtplex.nl

Totaal Schilders Twente
is trots op de samenwerking en het vertrouwen en feliciteert **Aannemersbedrijf Gebr. Meijerink**

met meer dan 200 jaar vakmanschap.



TOTAAL SCHILDERS TWENTE

Schilders met verve



Aanhangwagens

AMBACHTSTRAAT 4A - DE LUTTE

T +31(0)541-297864

M +31(0)6-24529494

E info@a1aanhangwagens.nl

I www.a1aanhangwagens.nl

Verkoop nieuw en gebruikt | Verhuur | Inkoop
Onderhoud | Reparatie | Schade expertise
Bovag keuring | Onderdelen | 100 km/h keuring

WERKEN OP DE BOUWPLAATS

Tim klaart zijn klussen samen met collega Marcel (42), een routinier die drie jaar geleden zijn bestaan als zzp'er inruilde voor een vaste baan bij Meijerink. "Ik had geen zin meer om steeds achter werk aan te moeten. Dat is niet mijn ding." Wat wel zijn ding is, is ingewikkeld werk zoals er nu op tekening voor hem ligt. Marcel legt uit wat er namelijk moet gaan gebeuren met een luxueuze woning die nog maar tien jaar geleden is gebouwd door derden: "De eigenaar van die woning kwam bij ons met de klacht dat ze last hadden van diverse problemen. Toen we de kap analyseerden bleek dat de rieten dakbedekking al aan het rotten was en dat de constructie anders gemaakt was dan op de tekening door de architect was aangegeven. Even kort uitgelegd zeg maar. Dat is een drama natuurlijk, want de kap moet nu op veel onderdelen aangepast worden. Hartstikke zonde van zo'n mooi huis." Marcel was gewend aan het werken bij hele grote aannemers. Dat had zo zijn voordelen en nadelen. "Wat ik op de grote bouw wel leuk vond is dat je in teams van pakweg tien man werkte. Dan trek je met verschillende mensen op. Aan de andere kant, hier werk ik in kleine teams, bijvoorbeeld met Tim, maar die leer je dan weer wel heel goed kennen. We hebben vaak aan een half woord al voldoende om te weten wat er op de bouw moet gebeuren." ■





Nijmeijer B.V.
pannendekkersbedrijf

www.pannendekker-nijmeijer.nl

De Bree 16, 7468 DN Enter - Overijssel - Nederland

PLUS
ISOLATIE



Dak
Isolatie

Zoldervloer
Isolatie

Spouwmuur
Isolatie

Vloer
Isolatie

Bodem
Isolatie

Meer informatie?
0548-547616

✉ info@plusisolatie.nl
📍 www.plusisolatie.nl



Schildersbedrijf
Zwijnenberg

Wim Zwijnenberg

Diepenbrocklaan 33
7582 CX Losser
Mob: 06 236 76 321
Tel: 053 536 09 34
info@wimzwijnenberg.nl
www.wimzwijnenberg.nl

SCHILDERWERK

ISOLATIEGLAS

WANDAFWERKING

rolluiken horren raamdecoratie (project) zonwering

JONKER
zonwering & raamdecoratie

JONKER ZONWERING Midzomerweg 41 7532 SW Enschede
053 435 3575 06 227 469 33 info@jonkerzonwering.nl jonkerzonwering.nl

Je hoeft nergens achteraan



Veel mensen zoeken ernaar. Maar Ellen Leerkotte en Mark Barske wisten er beslag op te leggen. Een echt jaren-30 huis. Heel Nederland wordt ermee volgebouwd, maar dan nieuw. Eh ja, die lijken op het origineel. Maar authentiek, dat is heel wat anders.

Mark en Ellen konden hun geluk niet op. Ruim een jaar geleden liepen ze tegen deze in 1938 gebouwde woning op in Enschede. Bijna letterlijk. Ellen: "Het huis stond tegenover de bso (buitenschoolse opvang) waar mijn man ik iedere dag komen".

DE START VAN EEN NIEUW AVONTUUR

Zo zagen we dat dit huis te koop stond. Voor we het wisten waren we de nieuwe eigenaren. We zagen ook wel dat er nog heel wat aan de woning moest gebeuren. Via via kwamen we in contact met Peter Meijerink die ons heel helder vertelde wat de kosten bedroegen als we echt alles aan zouden pakken. Daar schrokken we een beetje van. We kozen voor een middenweg door 'alleen' de begane grond en de eerste verdieping aan te pakken. Nou je kunt beter zeggen dat Meijerink het huis volledig renoveerde, zeg maar gerust restaureerde. Alle kozijnen werden vernieuwd omdat de stalen

kozijnen op instorten stonden. Meijerink adviseerde ons aluminium met mooie smalle profielen. Hiermee heb je het uiterlijk van toen maar de isolatiewaarde van nu. Echt een eye-opener." Het op olie gestookte verwarmingssysteem maakte plaats voor een moderne cv op gas.

MODERNE VOORZIENINGEN IN EEN KLASSIEKE OMGEVING

Met vloerverwarming en lage temperatuur radiatoren op de eerste verdieping om voorbereid te zijn op een hybride of warmtepomp. Electra, toilet, keuken en badkamer, alles ging op de schop. Mooi detail was de grote glas-in-lood raampartij op de overloop die geheel werd vernieuwd volgens het originele ontwerp. Net als de vloer in de hal die werd uitgehakt en gelegd met hardgebakken tegels uit Frankrijk. "Goh, jullie hebben de vloer helemaal intact gelaten", zeiden dan de bezoekers. Uiteindelijk werd het

hele huis gestript van boven tot onder. Ook de zolderverdieping, die eerst nog buiten de plannen viel, moet er nu aan geloven. "Het was voor ons geen discussie wie dat ging doen", aldus Leerkotte. Ze spreekt vol lof over 'haar aannemer' die ze iedereen kan aanbevelen.

VAKMANSCHAP EN BETROUWBAARHEID

"Je weet dat aannemers het allemaal druk hebben. Maar Meijerink komt zijn afspraken na, ook als er eens iets tussendoor moet of iets tegenzit. Ze zijn flexibel en letten altijd op de kwaliteit. Ik stond samen met Peter Meijerink de plaats te bekijken waar een oude inbouwkast moest worden vernieuwd. Dat wilde ik zelf gaan doen. "Zou je daar wel aan beginnen?" vroeg hij. "Laat ons dat nou maar doen." "Tja, hij had wel gelijk natuurlijk." ■

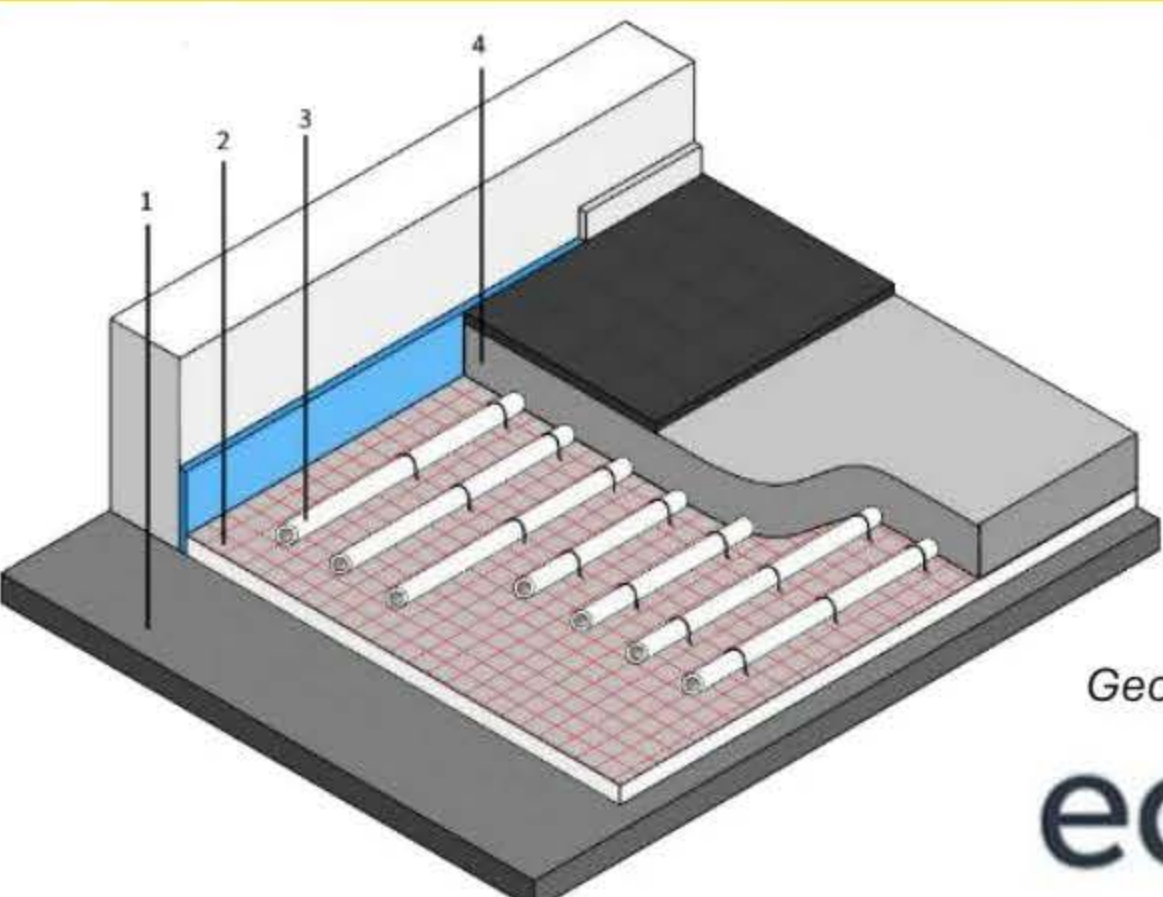


Specialist in isolatiebeton.

ISOLATIEBETON-TWENTE.NL



Expert in complete vloeren



Trotse partner van Gebr. Meijerink!!

Gecertificeerd verwerker van:



Isolatiebeton Twente is een jonge onderneming gespecialiseerd in het op locatie aanbrengen van Isolatiebeton (1), monteren van vloerverwarming (2+3) en het gieten van **eco₂floor** gietdekvloeren (4).



ISOLATIEBETON-TWENTE.NL

+31 (0) 541 – 715 100
info@isolatiebeton-twente.nl



GEHUISVEST IN





WIJ LEREN JE BOUWEN!

bouwschooltwente.nl

BBL-opleidingen timmerman, metselaar, tegelzetter, uitvoerder





*“Wij zeggen wat wij doen
en doen wat wij zeggen”*



Sterkozijn.nl



Lübeckstraat 36 | 7575 EE Oldenzaal info@sterkozijn.nl 0541 57 10 10

**Al meer dan 25 jaar
een partner om op te bouwen**






Gebr. Meijerink gefeliciteerd!

In de brand uit de brand

Het oppervlaktebehandelingsbedrijf Jansen Chroom bestaat in 2026 **100 jaar!** Zover is het nog niet maar wel het vermelden waard natuurlijk.



De opa van de huidige eigenaar Henk Jansen, ook Henk Jansen genaamd, begon het bedrijf in de roaring twenties, als rijwielherstelbedrijf. Sindsdien is er veel veranderd. De firma groeide uit tot specialist in oppervlaktebehandeling voor opdrachtgevers in Nederland, België en Duitsland, waaronder onze landelijke trots ASML. Even dreigde een vervelende brand in 2013 roet in het eten te gooien. Maar met vereende krachten wist Jansen Chroom zich spoedig te herstellen. Henk Jansen kan zich nog wel herinneren dat aannemer Meijerink gelijk klaar stond om bij te springen.

EEN VERTROUWDE BOUWPARTNER

Sindsdien is dit bouwbedrijf de vaste bouwer en verbouwer geworden voor Jansen Chroom. Gevelvernieuwing met nieuwe kozijnen, uitbouw verbouw en onderhoud waaronder de bouw van de voor Jansen belangrijke cleanroom. De mannen van Meijerink mogen zich inmiddels wel de vaste aannemer van Jansen noemen. Jansen zelf is specialist in het elektrochemisch aanbrengen van de meest uiteenlopende metaallagen op bijna elke metalen ondergrond. Van bulkproductie tot restauratiewerk. Denk aan bewerkingen als sierchroom, anodiseren, hardchroom, chemisch vernikkelen, cleanroom verpakken, voor- en nabehandelen en

restauranten. Door de groei van het bedrijf dat inmiddels 20 medewerkers telt moet er nogal eens iets uitgebreid en onderhouden worden aan het pand in Enschede. "Meijerink weet altijd wel een gaatje voor ons te vinden. Ik doe graag zaken met ze. Ze zijn prettig in de omgang en deskundig. Ook hun werknemers zijn zo. Je hebt een vertrouwensband met elkaar".

FAMILIEBEDRIJVEN MET TWENTS DNA

Als een leverancier eenmaal goed bevalt ga ik niet gauw bij ze weg. Het gaat niet om de laatste cent maar het gaat erom dat iemand zijn afspraken nakomt. Dat is bij Meijerink echt het geval." Zoals dat bij familiebedrijven vaak gaat wordt op een gegeven moment het stokje overgedragen aan de volgende generatie. Zo is het ook gegaan bij Jansen Chroom. Inmiddels staat Henk zijn zoon Wytse aan het roer, samen met neef Wouter. Een fris en energiek duo dat met een innovatieve blik is gericht op de toekomst. Zoals het ook is gegaan bij de familie Meijerink waar zoon Rik inmiddels als opvolger is benoemd van vader Peter. Twee typische familiebedrijven die met hard werken en een nuchtere kijk op de zaak ervoor zorgen dat het Twentse DNA in het zakenleven niet verloren gaat. ■

Ster Kozijn kiest voor Meijerink en vice versa



Stef Muntel, Ster Kozijn

In Lonneker gebeurt het. Misschien zelfs wel meer dan je denkt. Stef Muntel, directeur Ster Kozijn in Oldenzaal, woont in Lonneker op nog geen 500 meter afstand van aannemer Meijerink.



Ondanks dat hun bedrijven heel verschillend zijn, lijken ze toch op elkaar. “Peter Meijerink is een ontzettende vakman. Dat straalt hij ook uit.” Het vertrouwen van Muntel in Meijerink zorgde ervoor dat laatstgenoemde in 2007 het hele bedrijfspan van Ster Kozijn van 2000 vierkante meter in Oldenzaal mocht bouwen. In 2022 kwam daar zelfs nog 500 vierkante meter bij. “Je weet dat het goedkomt bij Meijerink”, aldus Muntel. “Doen wat je zegt”, is het credo van deze ondernemers. “Afspraken nakomen, daar hechten wij heel erg aan. Bij Meijerink is dat precies hetzelfde. Wij verstaan elkaar. Dat voordeel geven we door aan de klant. Want als opdrachtgever heb je er heel veel baat bij dat je weet dat het goed komt. Dat de planningen gehaald worden en dat de kwaliteit in orde is.” Ster Kozijn is vaak leverancier als klanten van Meijerink kunststof of aluminium kozijnen verkiezen boven hout. Net als Meijerink timmert Ster Kozijn al lang aan de weg. Het bedrijf werd in 1996 opgericht door Muntel die daarvoor als adjunct-directeur van een kozijnfabriek actief was. Zijn bedrijf biedt inmiddels werk aan 25 medewerkers en is uitgegroeid tot een gevestigde naam. Met veel ervaring en knowhow bedient Ster Kozijnen particuliere en zakelijke opdrachtgevers met kunststof en aluminium kozijnen van het merk Schüco. Daarnaast kun je bij dit bedrijf ook nog terecht voor buitenzonwering.

SPECIALIST

De hele gevel knapt ervan op als Ster Kozijn is langs geweest: ramen, deuren, kozijnen, schuifpuien, garagedeuren, dakramen, dakkapellen, zonwering en gevelbekleding. De keuze voor een kunststof of aluminium kozijn is heel logisch want dit type kozijn heeft een hoge isolatiewaarde en is onderhoudsarm.

Ster Kozijn heeft graag tevreden klanten. Om te achterhalen wat een klant precies wil, gaan ze samen in gesprek. Dat kan in de showroom of bij de klant thuis. Zo nemen ze alle zorg uit handen. Ster Kozijn voldoet bovendien aan alle strenge eisen van de Vereniging Kunststof Gevelelementen-industrie en mag dus het VKG -keurmerk dragen, een waarborg voor kwaliteit. Zo biedt het Waarborgfonds financiële zekerheid. Ook is de klant ervan verzekerd dat het hele proces van productie tot en met montage gecontroleerd wordt door een VKG onafhankelijk adviseur en is er controle op de productie van de kunststof profielen en vervolgens de productie van de kozijnen, ramen en deuren. ■

In de bouw heb je altijd werk

Het beeld dat je in de bouw vies en slecht betaald werk hebt is al lang achterhaald. Jonge mensen kiezen steeds vaker voor een beroepsopleiding als timmerman, metselaar of tegelzetter.

Jan Willem Aardema, directeur Bouwschool Twente: "Als je in de bouw komt werken hoef je nooit meer werkloos te zijn. Het werk ligt voor het oprapen. Er is een enorme opgave in de woningbouw en de energietransitie. Dit jaar hadden wij weer 50% meer aanmeldingen." Bouwschool Twente is feitelijk opgericht en bekostigd door het regionale bedrijfsleven. Hun taak is om BBL-ers (Beroeps Begeleidende Leerweg) op weg te helpen naar een ambacht in de bouw. Dit betreft meestal leerlingen in de leeftijd van 16-25 jaar. Vaak hebben die al een tijdje op school gezeten en komen ze er nu achter wat ze willen. Kiezen voor een echt vak. Iets maken met je handen. Hoe mooi is dat?

DE JUISTE MATCH TUSSEN LEERLING EN BEDRIJF

"Als ze hier komen beginnen ze op nul. Wij hebben de contacten met Erkende Leerbedrijven waar ze vier dagen in de week het vak leren. Meijerink is daarvan een mooi voorbeeld. Leerlingen lopen in het bedrijf mee aan de hand van een leermeester, een praktijkopleider die ze de fijne kneepjes het vak leert. Wij hebben aan Meijerink een prima partner met toegewijde leermeesters. Vaak hebben we tussentijds wat extra contact met ze. Gaan we om een uur om kwart over zeven 's morgens even in gesprek. Hoe gaat het met die en die leerling? Is er bijsturing nodig of een extra zetje?" De juiste match daar gaat het om legt Aardema uit. "Ik noem ons weleens gekscherend een datingbureau. Het is heel belangrijk dat de juiste leerling bij het juiste bedrijf terecht komt. Er moet een klik zijn. De leerling moet de kunst afkijken van zijn leermeester, en de leermeester moet vertrouwen hebben in de capaciteiten van de leerling."

SUCCESVOLLE VAKMENSEN IN DE BOUW

Als we naar de cijfers kijken mag Aardema meer dan tevreden zijn. 85% van zijn leerlingen haalt de eindstreep met een diploma en vindt werk in zijn of haar richting. Bovendien worden vakmensen in de bouw goed beloond en wacht hun een prima pensioen. In de loop der jaren heeft Meijerink zijn steentje wel bijgedragen. Peter Meijerink was jarenlang bestuurslid van de Bouwschool Twente. "Hij heeft dat met veel verve en enthousiasme gedaan. Ook mooi om te zien hoe zijn zoon Rik nu het stokje overneemt. Die komt toch weer met nieuwe technologische inzichten. Zo maak je weer een slag naar de toekomst." ■



Een goede voorbereiding is het halve werk

De tijd is voorbij dat het werk van Meijerink op de achterkant van een sigarendoosje werden uitgerekend. Tegenwoordig worden alle klussen nauwkeurig in de computer voorbereid. Hierdoor vermindert de kans op fouten en wordt het werk efficiënter, sneller en secuurder uitgerekend en getekend.

Basiel Ankersmit (50) en John Scholtenhave (59) vormen samen de spin in het web van het bedrijf. Als werkvoorbereiders en calculators in één proberen ze met de precisie van een Zwitsers uurwerk de raderen van het bedrijf te laten lopen. Beide mannen beschikken over een brok ervaring en laten zich niet gauw van de wijs brengen. Basiel: "Iedere dag is anders. Laten we zeggen; het is hier dynamisch." John heeft er bij Meijerink intussen drie jaar opzitten. Daarvoor werkte hij als bedrijfsleider bij een grotere aannemer. Weet van wanten. Basiel is tien maanden geleden de gelederen komen versterken en was daarvoor actief in de architectenwereld.

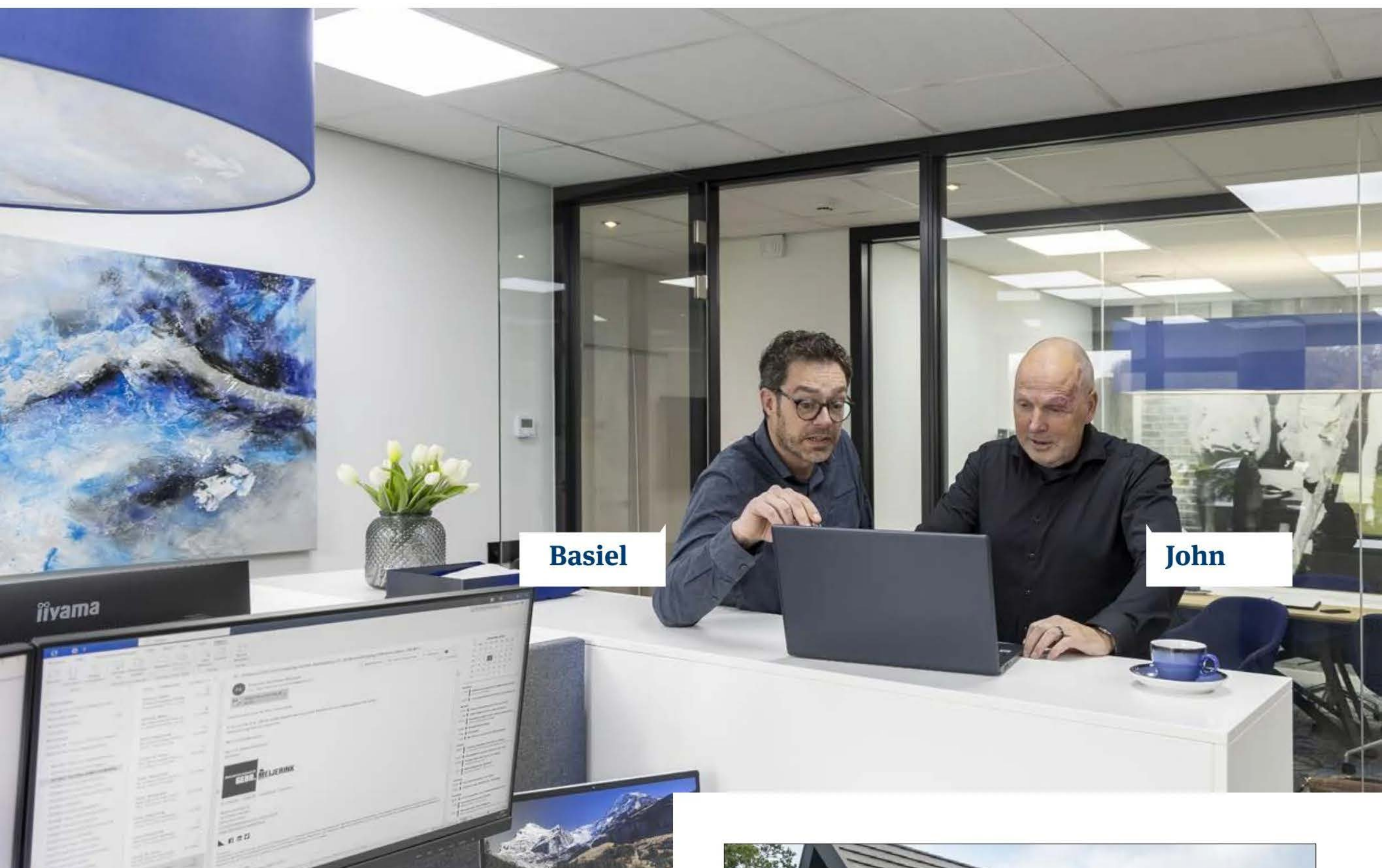
VAN ARCHITECTUUR NAAR PRAKTIJK

De overstap naar een bouwbedrijf maakte hij heel bewust. "Ik wilde meer met beide voeten in de klei staan. Meer link naar de praktijk. Architecten zijn goed in het visuele, esthetische aspect. Maar wij moeten het maken, uitvoeren. En dat vind ik mooier." Hij noemt zichzelf een controlfreak en pietje precies. Dat komt dan goed uit want alles wat hij tekent en bedenkt moet exact zo door de jongens in de werkplaats en op de bouw worden uit-

gevoerd. Dus wee je gebeente dat het klopt anders staan zijn collega's met opgeheven vinger aan zijn bureau. Wat overigens in de goede zin van het woord veel gebeurt. Basiel: "Het leuke van dit werk is ook dat je veel contact hebt met mensen. Op de eerste plaats natuurlijk met onze timmermannen die onze tekeningen nodig hebben om kozijnen, geveldelen en dakkappen te maken. Maar ook met de klant zelf, wat heel leerzaam is. Op een architectenbureau is alles minder concreet. Het bevalt mij bij Meijerink daarom beter. Daarnaast moeten we veel inkopen en onderaannemers aansturen dus per dag spreek je heel veel verschillende mensen. Fantastisch toch?"

KLANTGERICHTHEID EN ONTZORGEN

Tijdens het interview vliegen de appjes en de mailtjes, laat staan telefoontjes, de mannen om de oren. Maar het doet ze ogenschijnlijk weinig. De rust zelve zitten ze relaxed aan tafel en staan de verslaggever gedecideerd te woord. Wat vinden ze nou eigenlijk moeilijk aan hun vak? John: "Het lastige is dat klanten in de regel niet al te veel verstand hebben van het bouwen van een huis. Soms loopt dat niet parallel met de wensen en de verwachtingen.



Basiel

John

DYNAMIEK EN UITDAGING IN HET VAK

Men ziet een plaatje op internet en plakt dat in gedachte op zijn eigen huis of kavel. Maar zo simpel werkt het niet." Basiel: "Aan de andere kant danken wij daar juist ons werk aan. We krijgen steeds meer te maken met vergunningsvrij bouwen. Een uitbouw, verbouw, pui, of een dakkapel. Wij maken daar zelf, zonder inhuur van een architect een tekening van die we bij de prijsopgaaf doen. Voor onze klanten is dat heel fijn natuurlijk. Ze kunnen vooraf heel goed zien hoe hun verbouwing overkomt. Trouwens als er wel vergunningen nodig zijn doen wij het vergunningstraject ook. Voor nieuwbouw van onze standaardwoningen werken we veel samen met een bevriende architect. Zo proberen we onze klanten zoveel mogelijk te ontzorgen." ■



**Specialist in het verwerken
van non-ferro metalen zoals
zink, aluminium en koper.**

bouwmetaal.nl

BOUWMETAAL
BIJZONDER MOOI MAATWERK



RHEINZINK

NedZink

VM
BUILDING
SOLUTIONS

SSAB

Professionele uitstraling en beter voor de mens



Peter Ten Asbroek van Kayser Bedrijfskleding is ook weer zo'n typische leverancier van Meijerink uit Enschede. Uit Lonneker om precies te zijn. Doe maar gewoon dan doe je al gek genoeg.

Peter

Bouwen aan een zakelijke relatie dan ga je samen de goede kant op. Dat laatste is zeker gebeurd sinds Ten Asbroek 25 jaar geleden voor het eerste zaken deed met Peter Meijerink. Sindsdien is Peter ten Asbroek en zijn team het bedrijf die ervoor zorgt dat de mensen van Meijerink er piekfijn bijlopen. Werkbroeken, polo's, truien en jassen. Alles voorzien van logo en huisstijl kleuren van Meijerink, dat spreekt voor zich. De kleding wordt door Kayser bedrukt of geborduurd al naar gelang de ondergrond.

IDENTITEIT EN BESCHERMING

"Een mooie kledinglijn in de huisstijl verbetert de identiteit naar je klant door een professionele uitstraling", aldus de aimabele Peter. Maar van een mooi bord kun je niet eten. Bedrijfskleding heeft namelijk ook een functioneel doel. Peter legt uit dat bescherming van lijf en leden

net zo belangrijk is als het uiterlijk. "Met kwalitatieve bedrijfskleding bescherm je de medewerker tegen koude. De duurzame inzetbaarheid van mensen neemt daarmee toe. Denk aan kniestukken op de goede plek. Als er bij Meijerink nieuwe mensen komen werken nemen wij ze de maat. Letterlijk, om te zorgen dat de pasvorm perfect is. Ieder lichaam is anders en daar houden wij nadrukkelijk rekening mee. Overheid, werkgevers en werknemers samen hebben steeds meer aandacht gekregen voor goede bedrijfskleding. Dat is in de loop der jaren sterk verbeterd. Zeker op de bouw." Net als Meijerink zelf maakt Kayser een duidelijke keuze voor kwaliteit.

EFFICIËNTIE MET ON-DEMAND KLEDING

"Wij leveren bijna alles van het merk Snickers, dat is echt een A plus merk. Ik weet

dat Meijerink daar ook bewust op investeert. Goede stretch zorgt ervoor dat de kleding ergonomisch veel beter is, je kunt er beter in bewegen, er zitten voldoende zakken in en na het wassen blijven de kleuren langer goed, zonder te krimpen of te verkleuren." Naast bedrijfskleding voor de bouw levert Kayser ook schoenen en zogenaamde frontoffice-kleding zoals kostuums en specifieke kleding voor apothekers, uitvaartbedrijven, horeca en ziekenhuizen. Met behulp van een ingenieus managementinformatiesysteem kunnen al die medewerkers met een simpele druk op de knop (per App of per mail) kleding bijbestellen. On demand, zodat er niet onnodig veel kledingstukken in de kast blijven liggen en iedereen adequaat voorzien wordt van de mooiste mode op de werkvloer. ■

Dennis Wintels (46) lijkt wel in de kracht van zijn leven. Twee jaar geleden startte hij zijn eigen bedrijf: Isolatiebeton Twente. Een schot in de roos als je ziet dat de Twentenaar inmiddels al zes medewerkers in dienst heeft die rondrijden met twee vrachtauto's een bus en drie betonpompen.

Bijzondere band en bijzonder beton

Als je met Dennis spreekt dan spuit de beton, eh nee de energie, bijna uit de telefoon. De man is een en al enthousiasme. Dat zijn bedrijf zo lekker draait dankt hij natuurlijk op de eerste plaats aan zichzelf, zijn mensen en vooral zijn bijzondere beton. Maar ook wel een beetje aan Meijerink. In zijn vorige leven werkte hij al met Peter Meijerink die hem toevertrouwde opdrachten te gunnen als Dennis voor zichzelf zou beginnen. "Dat is natuurlijk een mooi steuntje in de rug geweest. Dus als Peter of Rik tegenwoordig naar ons belt staan wij niet voor honderd procent voor ze klaar, maar voor tweehonderd of voor driehonderd procent. Dat zul je begrijpen."

BIJZONDERE VLOEREN MET ISOLATIEBETON

Het zijn ook altijd mooie opdrachten die hij voor Meijerink moet maken. Zo voorzag hij al menig keer een woning van een gerenoveerde vloer, zoals voor een kapitale villa van 200 vierkante meter, een aula van een begraafplaats en een monumentale boerderij op een golfterrein. Dit zijn dan altijd complete vloeren met vloerverwarming en of gietdekvloeren. Maar altijd met isolatiebeton. Isolatiebeton (schuimbeton) wordt gemaakt door het opschuimen van een basismortel van cement, vulstoffen, zand en water. Middels verschillende recepten kunnen schuimbeton-

mengsels met diverse eigenschappen worden geproduceerd, waarbij de type-aanduiding wordt aangegeven door het soortelijk gewicht. Schuimbeton type 500 bijvoorbeeld is de meest voorkomende en heeft een soortelijk gewicht van 500 kg/m³. Door de specifieke materiaaleigenschappen is schuimbeton voor een breed scala aan toepassingen inzetbaar. Het product is eenvoudig te verwerken, heeft gunstige thermische eigenschappen, is water- en vorstbestendig is ecologisch verantwoord en 100% recyclebaar.

EEN DROOM DIE UITKOMT

Deze unieke eigenschappen zorgen ervoor dat sommige hypotheekverstrekkers een deel van de hypotheek tegen lagere rentes willen financieren en dat de overheid bereid is om subsidie te verlenen op dit type vloeren. Een prachtige nieuwe technologie dus waar we nog generatieslang plezier van hebben. Overigens wordt Dennis ook nog steeds door Meijerink ingehuurd voor het 'gewon' standaard verpompen van beton met zijn betonpomp. Al met al draait zijn jonge bedrijf inmiddels op volle toeren. Dennis heeft zijn droom waargemaakt. ■

Ze doen niet moeilijk als er eens een stopcontact omgezet moet worden

Het is algemeen bekend dat architecten van mooie dingen houden. Logisch, want die tekenen ze zelf in de vorm van huizen en gebouwen.

Die prachtige ontwerpen moeten dan nog wel goed vertaald worden naar de praktijk natuurlijk. Daarom is architect Marco Vredegoor van bureau Architecten Plus in Oldenzaal zo in zijn nopjes met aannemer Meijerink. Volgens hem is dat nog een typisch familiebedrijf waar klanten op een gemoedelijk Twentse manier te woord gestaan worden. Marco werkt vaak samen met Rik Meijerink die in de voetsporen is getreden van zijn vader Peter, die ook weer in de voetsporen stond van zijn vader.

VAKMANSCHAP TOT IN DETAIL

“Klanten voelen zich op hun gemak bij Meijerink. Het is voor hun een warm bad. Ze doen niet moeilijk als er eens een stopcontact omgezet moet worden.” Die betrokken houding zie je volgens hem ook terug in de kwaliteit van het werk. “Ze denken in details. Pas hadden ze voor ons

een jaren dertig woning in Enschede verbouwd. De aansluiting van de goot met de dakrand was precies zoals vroeger. Daar hadden ze goed over nagedacht. Die dakrand kon hun timmerman zo weer reproduceren. Met het metselwerk zag je dat ook, ze hadden precies de baksteen erbij gezocht die paste bij de stenen van vroeger. Ik vind dat knap. Zonder dat wij daar nou specifiek om vragen. Ze denken er wel goed over na. Dat is prettig om te zien.” Zijn architectenbureau is, heel inspirerend, gevestigd in de Geldermanfabriek; een voormalige textielfabriek die het industrieel erfgoed van Oldenzaal hooghoudt.

MODERNE PROJECTEN MET VERTROUWDE KWALITEIT

Als bureau legt hij zich voornamelijk toe op particulier werk. Veel nieuwbouw en verbouw, maar ook voor een modern bedrijfspan draait hij zijn hand niet om. De

afstemming tussen praktische, modernistische architectuur en nuchtere traditionele bouw staat bij hem centraal. Die past natuurlijk ook prima bij de volksaard van de regio. Wellicht dat het daarom zo goed klikt met Meijerink. Zo kijkt Marco alweer uit naar de samenwerking met Meijerink in een nieuwbouwproject van tien starterswoningen in De Lutte. Energiezuinige woningen die worden voorzien van zonnepanelen, vloerverwarming, warmtepomp en kunststof kozijnen met HR++ glas. Om maar aan te geven dat Meijerink ook in de moderne tijd haar mannetje staat. “Ik heb alleen maar lovende woorden”, aldus Vredegoor. “Je weet gewoon dat het goed komt als je met Meijerink werkt.” ■



Sinds kort heeft Meijerink een brochure met nieuwbouwwoningen. Deze woningen worden op maat door Marco Vredegoor uitgewerkt. Ook de vergunningsaanvragen regelt hij. Zo ontzorgt Meijerink de klant bij het bouwen van een droomwoning van a tot z.

Bouwadviseur Jeroen Vos is net als de familie Meijerink een Lonnekernaar. Geboren en getogen in dit Twentse dorp. Uitgerust met dezelfde tongval en vooral: dezelfde mentaliteit. "Ik lees hun en hun lezen mij."

Duizend kuub in zes maanden sleutelklaar

Nee daar bedoelt Jeroen niet het lezen van een boek mee. Wat Jeroen wel bedoelt is dat je elkaar tijdens het werk met een half woord begrijpt. En vertrouwt. In het bouwproces is dat heel belangrijk. "Ik ken Aannemersbedrijf Meijerink al sinds mijn jeugd. Tegenwoordig ben ik bedrijfsleider bij een grote installateur (Wijco Technics, red), daarvoor ben ik vanaf 2000 werkzaam geweest in diverse functies in de bouw. Het toeval wilde dat ik vanuit mijn familie een prachtige kavel had geërfd met daarop een oude kapschuur uit 1890. Ik ben naar Peter gegaan met een bouwplan. Na een korte tijd van prijsvorming en een wat langere periode voor de vergunningsaanvraag is de bouw in juni 2019 gestart en zes maanden later was de hele woning sleutelklaar opgeleverd. 1000 kuub van fundering tot en met de voordeur".

VAN BOUWPLAN TOT SLEUTELKLAAR

Meijerink is niet alleen super betrouwbaar maar het zijn ook echte vakmannen. Niet alleen Peter, Ans en Rik maar zeker ook hun medewerkers. Dat zijn pure profs. Ha, maar nou komt het. De woning was net drie jaar opgeleverd toen zich een andere situatie voordeed waardoor bouwkundige aanpassingen vereist waren. Ik zei tegen Peter en Rik: "Eigenlijk moeten er nog een badkamer en twee slaapkamers bij gerealiseerd worden middels Velux dak-

kapellen net onder de onder de noklijn. Ik weet nog goed, de start was op een maandag en vier dagen later stonden er twee enorme dakvensters al op de kap. Daarna de bouwkundige afwerking van de kamers en het realiseren van twee inbouwkasten, alles kon in het werk besproken worden en werd in no time opgepakt en gerealiseerd.

TYPISCH MEIJERINK: SNEL EN BETROUWBAAR

"Om het plan af te ronden is er ook nog even een overkapping van 60 vierkante meter bijgebouwd. Binnen twee weken is er een compleet buitenverblijf gerealiseerd. Dat is typisch Meijerink; een woord een woord een man een man. Weet je wat zo leuk is, ik stond met Peter samen in de dakrand tijdens de bouw in 2019 toen hij vertelde: "Wat is nou het goede moment voor Rik om bij ons in te stappen? Want zijn zoon Rik werkte op dat moment buiten de deur bij een ander bedrijf. Ik zei: "Volgens mij is die jongen daar al lang aan toe. Een jaar later kwam Rik bij zijn vader werken en dat bleek een schot in de roos. Peter is een vakman op en top. Maar je ziet aan Rik dat die toch weer meer naar de huidige tijd kijkt. Veel met 3D en digitaliseren. Rik heeft het ambacht van zijn vader in de vingers maar combineert dat met de technologie van nu. Mooi toch?" ■

De mens achter de cijfers

Tom Meuleman is als specialist Bedrijfsopvolging bij accountant De Jong & Laan verbonden aan Aanemersbedrijf Meijerink. Maar Tom doet meer dan cijfers en letters. Tom is ook bezig met de mens daarachter.

In de loop der jaren is hij zich steeds meer toe gaan leggen op opvolgingsvraagstukken binnen familiebedrijven. Samen met zijn collega's vormt hij een team van specialisten die Nederlandse familiebedrijven terzijde staan. Geen A-Team maar een F-Team. Als we hem spreken rijdt Tom net weg bij een familiebedrijf met meer dan vijfhonderd werknemers. "Maar de problematiek is precies hetzelfde als bij Meijerink." Want inderdaad, Aanemersbedrijf Meijerink is een overzichtelijk bedrijf maar heeft wel te maken met opvolging. "Ans en Peter hebben het bedrijf met keihard werken opgebouwd. Er staat iets moois. Ze willen het nu rustiger aan doen en de bedoeling is dat Rik hen op termijn opvolgt. Dat gaat zeker lukken maar niet van vandaag op morgen.

HET BELANG VAN OPEN COMMUNICATIE

Rik is nog een jonge vent en verstaat het vak maar kan op sommige gebieden nog leren. Daarnaast moet Rik zijn zus Astrid niet vergeten worden. Astrid is advocaat en werkt in Amsterdam. Een slimme meid. Die vraagt zich wellicht af "hoe zit het dan met mij als Rik het bedrijf overneemt?" Te vaak wordt voetstoots aangenomen dat de zoon of dochter die de zaak niet overneemt het verder allemaal wel goed vindt. Maar dat weet je niet. Je moet het ze vragen. Heb je interesse om het over te nemen? Het gesprek aangaan. Hoe zitten ze in de wedstrijd? Het gebeurt niet vaak maar het komt echt voor dat zo iemand zich gepasseerd voelt. Zelfs heb ik bij een ander familiebedrijf meegemaakt dat ze zeiden: "Ik had het bedrijf ook wel over willen nemen maar mij is nooit iets gevraagd." Dat moet je niet willen natuurlijk. Astrid heeft aangegeven het bedrijf niet te willen overnemen maar wil wel meegenomen worden in de overnamestructuur en de financiële aspecten hiervan. Dat is ook terecht, zij heeft als kind een financieel afgeleid belang.

KINDJE

Een ander thema is dat het voor overdragers best moeilijk is om los te laten. Het is hun kindje. Het is belangrijk dat Rik dit gevoel respecteert en Peter en Ans de ruimte geeft om langzaam terug te treden. Opvolging is een heel delicaat proces. Het gaat over geld en over gevoelens. Ga er maar aanstaan. Daarnaast heb je

te maken met de opvolger. Rik in dit geval. Mensen denken dan snel "die zal het bedrijf wel krijgen." Maar de opvolger moet er gewoon voor betalen. Veel accountants, fiscalisten en juristen die te maken krijgen met opvolging duiken gelijk in de techniek. Zo en zo moet je dat regelen. Logisch, daar zijn ze voor opgeleid. Maar dat is een stap die na het goede gesprek komt. Ik voer ook gesprekken die voor de techniek komen. Daarom besteed ik veel tijd aan de voorkant. Daarna volgt het plan en daarna pas de techniek. Niet andersom. Dan krijg je mogelijk schade wat moeilijk te herstellen is. Het is mijn doel om de harmonie binnen de familie intact te laten. Als alles is afgerond moeten alle betrokkenen nog steeds het goede gevoel hebben." Tom heeft er alle vertrouwen in dat de bedrijfsopvolging bij de familie Meijerink goed zal verlopen. Er wordt aandacht gegeven aan het proces en alle hoofdrolspeler zijn betrokken. ■





Bouwplannen?

Deze klanten gingen u voor.

Restauratie Lonneker Molen na brand eindresultaat



Uitbreiding keuken achterzijde jaren 30 woning



Deuren met glas in lood



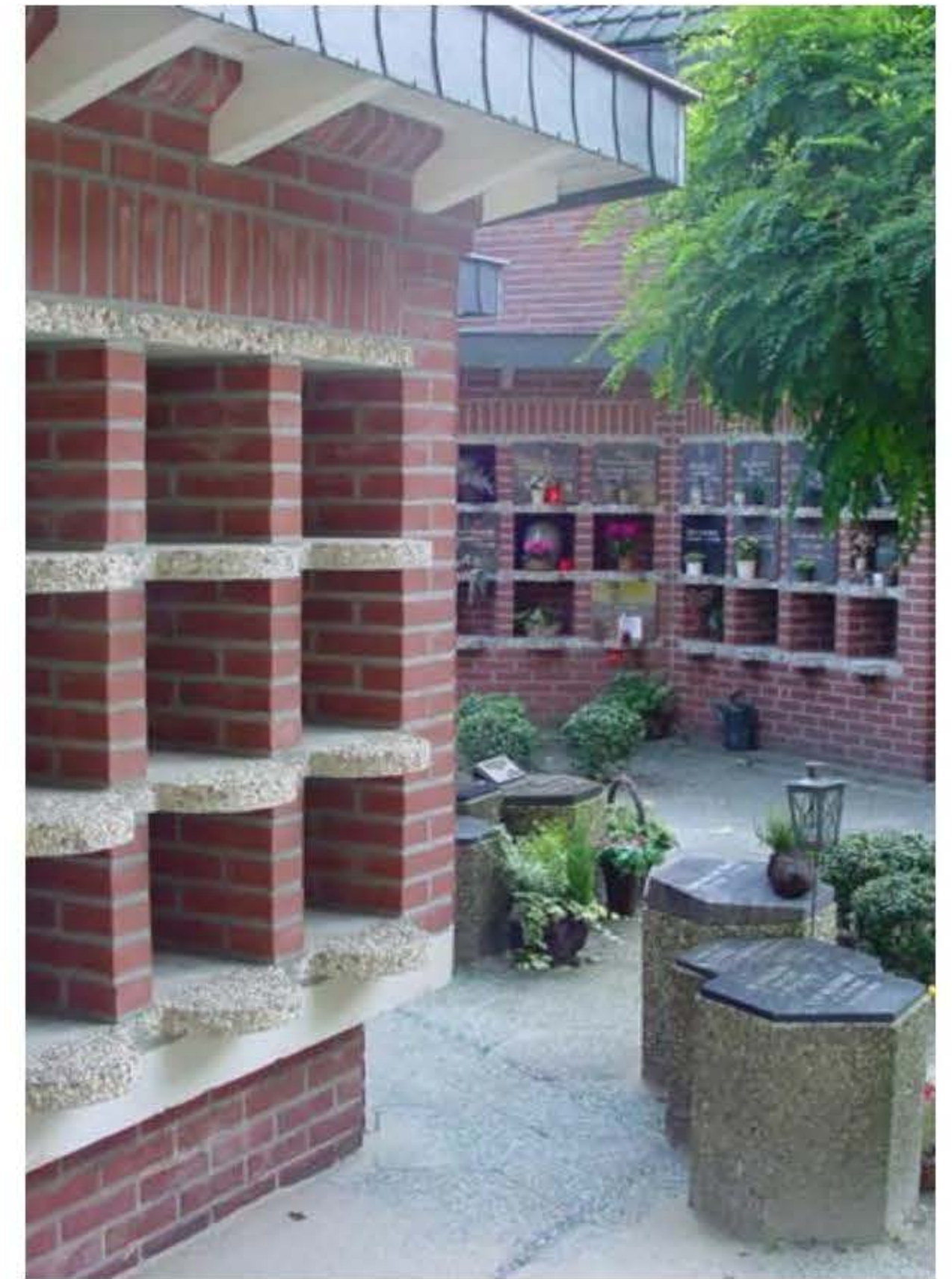
Nieuwbouw woonhuis onder architectuur



Nieuwbouw moderne woning



Colombarium kerkhof Lonneker



Renovatie jaren 60 woning



Bijzonder kozijn Dorpshuis



Verbouwing beddenzaak na brand geheel gemoderniseerd



Nieuwbouw bedrijfspand Ster Kozijn



Gebintwerk boerderij met pen gat verbindingen



Nieuwbouw woonhuis onder architectuur



Nieuwbouw bedrijfspand



Nieuwbouw woonhuis onder architectuur



Wij creëren
duurzame
werkomgevingen
voor een betere
toekomst

SKO | duurzame werkomgevingen

Bij SKO geloven we dat een duurzame werkomgeving het verschil maakt — voor uw bedrijf, uw medewerkers en de wereld. Wij bieden oplossingen die bijdragen aan een beter milieu, meer welzijn en langdurig succes.

Meer weten? Maak een afspraak
en bezoek ons inspiratiecentrum!

0541 – 585756 | info@sko.nl

[f](#) [i](#) [n](#) [S](#) [K](#) [O](#).nl

GET
FITTER
BY **SKO**
duurzame werkomgevingen



WE STAAN NAAST JE ALS MENS EN SPECIALIST

Samen gaan!

deJong&Laan



architecten⁺plus

wij tekenen voor kwaliteit

Contactgegevens:

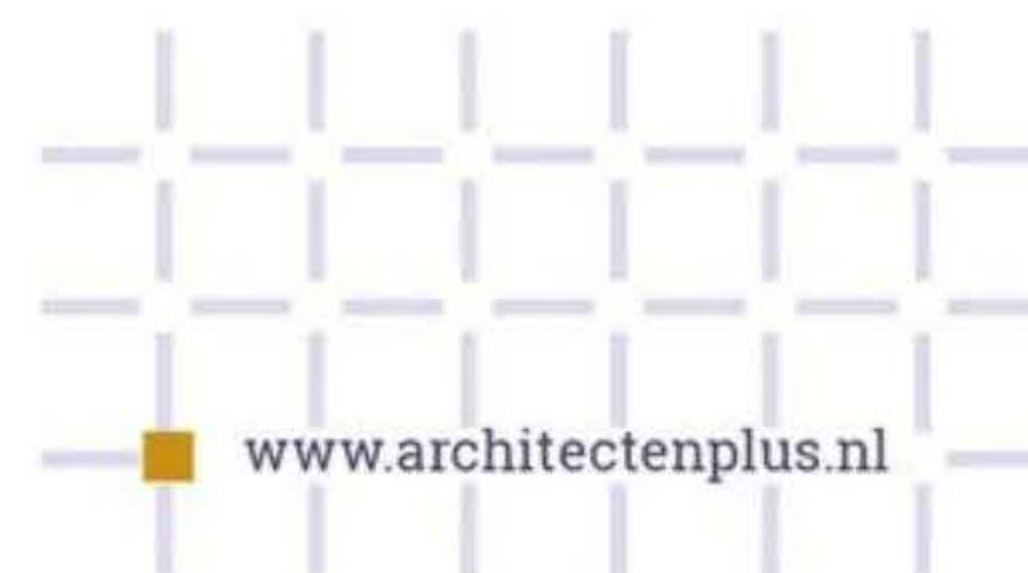
■ Enschedesestraat 2H

■ 7575 AB Oldenzaal

■ 0541 741 015

■ 06 13 40 25 39

■ info@architectenplus.nl



www.architectenplus.nl